

Inside Sales Manager im E-Commerce (M/W/D)

Agriconomie.de - Der One-Stop-Onlineshop für Landwirt:innen ☐☐

Das ist Agriconomie:

Agriconomie wurde 2014 von drei Unternehmern aus dem Agrarsektor gegründet. Wir sind der europaweit führende Online-Marktplatz für sämtliche landwirtschaftliche Betriebsmittel (Düngemittel, Pflanzenschutz, Saatgut, Futtermittel, Ersatzteile, usw.) Mit der Webseite Agriconomie.de ermöglichen wir es Landwirt:innen, dank digitaler Technologien und Transparenz, effizienter und profitabler zu werden. Wir bieten Landwirt:innen die beste Lösung, um faire Preise zu finden und Zeit & Geld zu sparen.

- 72 Mio. € Umsatz in 2022, 102 Mio. € in 2023 geplant
- Unser Onlineshop ist bereits in Belgien, Deutschland, Frankreich, Italien und Spanien vertreten
- Einer der Top 120 Startups und zahlreiche Auszeichnungen als Bester Onlineshop in Frankreich

Jobbeschreibung:

- Präsentiere den Landwirt:innen Agriconomie, unser Angebot und unsere Dienstleistungen
- Identifiziere Anforderungen und Bedürfnisse von Landwirt:innen und potenziellen Neukund:innen am Telefon
- Beantworte eingehende Anfragen von Landwirt:innen und berate sie hinsichtlich ihrer Anliegen
- Betreue den gesamten Verkaufsprozess, von der Bedarfserfassung bis zum Abschluss
- Begleite Kund:innen und Interessent:innen bei der Nutzung der Website
- Gewinne das Vertrauen der Landwirt:innen, um so Dein starkes Kundenportfolio aufzubauen und stetig weiterzuentwickeln

Keine Sorge, wenn Du nur wenig oder grundlegende Kenntnisse in der Landwirtschaft oder im Vertrieb hast. Du bekommst regelmäßige interne Schulungen zu Themen wie Düngemittel, Saatgut und vielen mehr, so wirst Du in kurzer Zeit zur/zum Expert:in.

Dein Profil:

- Du hast eine Ausbildung oder ein Studium im Agrarbereich oder im Vertrieb absolviert, vielleicht schon erste Erfahrungen in einem dieser Bereiche gesammelt
- Kundenorientierung und Empathie zeichnen dich aus
- Kommunikation ist deine Stärke, dazu bist du flexibel und schlagfertig
- Es motiviert dich, Teil eines rasant wachsenden Unternehmens zu sein
- Du hast eine Leidenschaft dafür, deine eigenen Ideen mit einzubringen und möchtest proaktiv an der Entwicklung des Standorts München mitwirken
- Hervorragende Deutschkenntnisse in Wort und Schrift, aber auch die Kommunikation auf Englisch fällt dir leicht

Was Dich erwartet:

- Eine leistungsgerechte Vergütung
- Modernster Arbeitsplatz im Herzen von München
- Teambuilding in Frankreich und Firmenevents wie Oktoberfest, Weihnachtsfeier, etc.
- Interne Entwicklungsmöglichkeiten in verschiedenen Bereichen
- Ein modernes Büro in München als ideales Arbeitsumfeld, eine starke Unternehmenskultur und engagierte Kolleg:innen
- Ein europäisches Team aus 75 Kolleg:innen in Paris und München bieten eine Top Einarbeitung und ein super Team.

Sei Teil eines neuen Abenteuers, das den deutschen Agrarmarkt nachhaltig verändern wird. Sende uns gerne deinen aussagekräftigen Lebenslauf an hrgermany@agrimonie.com. Wir freuen uns auf deine Bewerbung!